

# Implantación de SAP Business One

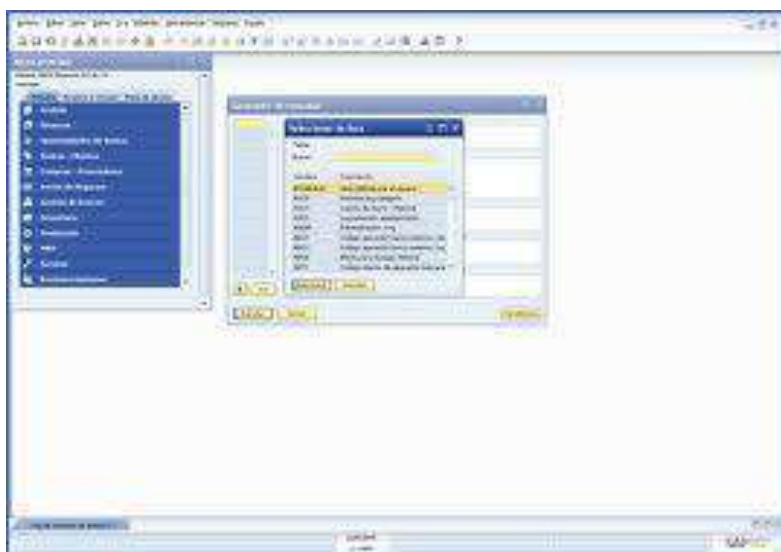
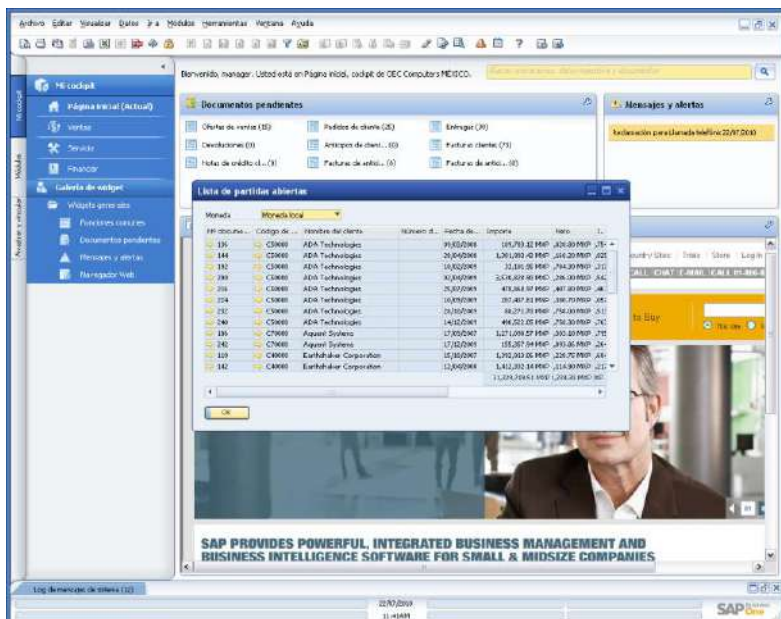
Inforges



HIPOWER®  
2013 HIPOWER Distributor Meeting



HIMOINSA®  
THE ENERGY



## Organización

HIPOWER

## Sector

Generadores de energía

## Servicios implantados

SAP Business One y BEAS

## Portal

[www.hipowersystems.com](http://www.hipowersystems.com)



HIPOWER se encuentra en Kansas (Norteamérica). Pertenece a Himoinsa, una multinacional española especializada en la fabricación y comercialización de sistemas de generación de energía capaces de satisfacer cualquiera de las necesidades de aquellos que precisan de un suministro energético continuo, limpio, eficiente y garantizado. Fundada en 1982 Himoinsa está presente en más de 100 países repartidos por los cinco continentes.

Con más de 30 años de experiencia HIMOINSA ha conseguido consolidar su imagen de fabricante internacional lo que implica una continua política de modernización de los procesos productivos, nuevas tecnologías y capital humano.

## Objetivo

Con el objetivo de unificar los sistemas de información entre las distintas delegaciones, Himoinsa apuesta por la implantación de SAP Business One para su fábrica en EEUU.

Dado el continuo crecimiento de Hipower es necesario disponer de un sistema de información con proyección internacional que ayude a gestionar los procesos productivos y comerciales, al mismo tiempo que permite el control y seguimiento desde la central.

Inforges

[www.inforges.es](http://www.inforges.es)



**HIPOWER**<sup>®</sup>  
generating sets



## Solución

La solución consta de SAP Business One como ERP, y BEAS como vertical especializado en la producción avanzada. También se realizan una serie de personalizaciones a medida para ajustar más la solución a las necesidades específicas. Las áreas que se han puesto en marcha son:



El proyecto se desarrolló tanto desde España como presencialmente en EEUU, siguiendo las mejores prácticas en esta localización.

## Beneficios

Gracias a la implantación de SAP Business One y BEAS, **Hipower cuenta ahora con un sistema de gestión integrado para todas las áreas de la compañía.**

Se realiza un **mayor control sobre los procesos de producción, lo que permite planificar mejor los recursos, controlar los costes y conocer las desviaciones** para tomar las medidas correctivas.

**Mayor control sobre los procesos de producción, lo que permite planificar mejor los recursos, controlar los costes y conocer las desviaciones**

La **gestión del inventario es más exhaustiva y permite optimizar bien el stock de la compañía y su valoración.** El



control de números de serie está incluido en este área y es aspecto muy importante puesto que permite conocer la trazabilidad de los principales componentes de forma que se pueda dar un servicio de garantía y calidad.

**Desde la gestión Comercial se sigue con atención las oportunidades comerciales y se controla que todos los pedidos se entregan en el plazo acordado con el cliente.** Los informes comerciales y el análisis de cliente permite conocer con detalle la situación de la compañía y tomar las mejoras decisiones.

Derivado de los procesos anteriores se **realiza la gestión contable y el control de los estados financieros de la empresa.** La Tesorería permite controlar las previsiones de cobros y pagos para conocer a tiempo real las necesidades de financiación y gestionar con clientes y proveedores.